

L'APPEL À SOLUTIONS

AXELERA fait le lien entre le donneur d'ordre et les apporteurs de solutions tout au long du processus en 4 étapes.

Les étapes



IDENTIFICATION

d'un donneur d'ordre ayant une problématique en lien avec nos axes thématiques



LANCEMENT DE L'APPEL À SOLUTIONS

auprès des adhérents du pôle :

- Communication du descriptif du besoin, rendu anonyme, uniquement disponible sur l'espace adhérent
- Appel ouvert pendant 15 jours : réponse sur un formulaire-type par les apporteurs de solutions de notre réseau



CENTRALISATION & TRANSMISSION

des réponses par AXELERA au donneur d'ordre pour sélection des candidats d'intérêt



ORGANISATION DE RDV

entre le donneur d'ordre et les candidats sélectionnés

Quel coût ?

DONNEUR D'ORDRE

Lancement de l'appel à solutions au sein du réseau et lien avec les donneurs d'ordre : gratuit

Si organisation de RDV en B2B avec les apporteurs de solution présélectionnés : 500€ HT

APPORTEUR DE SOLUTION

Application d'un success fee pour l'entreprise qui remporte le marché :

- 3 % du montant global HT de l'affaire
- Avec un minimum de 650€ HT
- Un plafond à 80 000€ HT